

# *Seminário de vendas com o Coach Aldair B. D. Alves*

## **Objetivo:**

- Melhorar, ainda mais, o desempenho do profissional no dia a dia.

## **Resultado esperado:**

- Profissionais atuando de maneira entusiasmada e com sentimento de autoconfiança em suas ações.

## **Temas abordados:**

- O que é um vendedor.
- Vantagens de ser um vendedor.
- Perfil de vendedor.
- Pilares da venda.
- Técnicas e ferramentas.

## **Público Alvo:**

Profissionais que lidam diretamente com clientes internos e externos.

*Aldair B. D. Alves*

*Consultor Organizacional. Palestrante.*

*Coach pessoal na conquista de autonomia.*

*Habilitado e membro da Sociedade Brasileira de Coaching desde maio de 2008.*

*Atua junto às pessoas e empresas que desejam melhorar, ainda mais, seu desempenho na conquista de objetivos.*

*Profissional da área comercial desde 1976.*



[aldair@agensp.com.br](mailto:aldair@agensp.com.br)

**Agensp treinamentos Tel. 11 95550 9795 (vivo) cel. 35 99951 0093 (vivo) whatsapp**

[www.agensp.com.br](http://www.agensp.com.br)